

材料や部品などを調達し、製品・サービスを作り、顧客に売るという企業の基本活動において調達はその一角を担います。

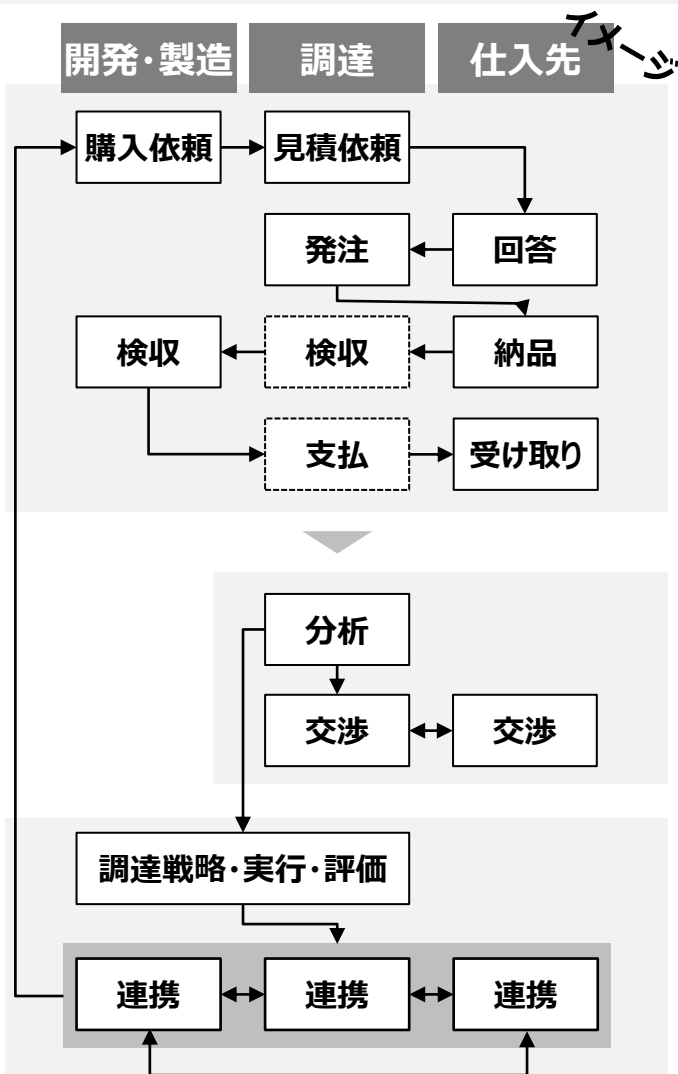
Cloud2worksの調達ソリューションは、そのような企業活動の根幹を担う調達の改革を通じてお客様の収益改善に直接的に貢献します。

## 調達部門・担当者が抱える課題例

	<b>業務</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>調達部門に情報が連携されるのが遅い（発注依頼のみ届く）</li> <li>オペレーションに大半の時間が割かれ分析／改善活動に手が回らない</li> </ul>
	<b>システム</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>アナログなオペレーションが多い</li> <li>調達に関連するデータが複数媒体に散在している</li> </ul>

## Cloud2worksのコンサルタントサービス x DMCS (SaaS)

**1 2 3** のソリューションにより根本的な構造変革～コスト削減を実現します。



### 1 業務全体の整理／デジタル化

- 現在の調達業務フロー作成
- 課題／リスク整理
- 将来の調達業務フロー作成
- ECRS分析 (Eliminate : 排除, Combine : 統合, Rearrange : 順序替え, Simplify : 簡素化の頭文字でありオペレーションの効率化を行う手法)
- デジタル化 - DMCS (当社SaaS) 導入

Powered by DMCS



### 2 分析／交渉

- 調達分析 (カテゴリー分析・パレット分析等)
- 交渉材料の整備
- 交渉支援

### 3 中長期戦略

- 中長期計画の作成
- 調達体制の設計
- サプライヤ評価モデル構築

まずは現在の調達業務フローから

当社のコンサルタントがTV会議でヒアリングさせていただき現在の調達業務フローを可視化します。  
(10万円～) ※日本語／英語対応可

お問い合わせ

株式会社Cloud2works

✉ [info@cloud2works.com](mailto:info@cloud2works.com)

当社Webサイトはこちら→

